УДК 338.1

DOI: 10.18384/2310-6646-2017-4-102-108

ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Полосков С.С.*Московский государственный областной университет
105005, г. Москва, ул. Радио, д. 10А, Российская Федерация*

Аннотация. В статье показано, что вопросы развития конкурентной отечественной экономики можно и нужно решать в первую очередь за счёт формирования и развития инновационного потенциала высокотехнологичных предприятий в ряде отраслей народного хозяйства. С этой целью сформулированы основные проблемы, затрудняющие их эффективное развитие, и обоснован необходимый комплекс исследований, который позволит обеспечить успешное позиционирование высокотехнологичных предприятий в конкурентной среде. Автор приходит к выводу, что выявленные проблемы формирования и развития инновационного потенциала высокотехнологичных наукоёмких предприятий в ближайшее время будут решены, что даст возможность успешно позиционировать их в конкурентной среде.

Ключевые слова: инновационный потенциал, технологический уклад, высокотехнологичное предприятие, развитие инновационной экономики.

ISSUES OF FORMATION AND DEVELOPMENT OF HIGH-TECH ENTERPRISES INNOVATIVE POTENTIAL

S. Poloskov*Moscow Region State University
10A, Radio st., Moscow, 105005, Russian Federation*

Abstract. The article argues that the issues of developing a competitive domestic economy should and can be addressed primarily through the formation and development of the innovative potential of high technology enterprises in a number of sectors of the national economy. For this purpose, the basic problems hampering their effective development have been revealed and the necessity of complex research which will allow for the successful positioning of high-tech enterprises in the competitive environment has been substantiated. The author comes to the conclusion that the identified problems of the formation and development of the innovative potential of high-tech science-intensive enterprises will soon be resolved, which will enable them to successfully position themselves in a competitive environment.

Key words: innovative potential, technological structure, high-tech enterprise, development of innovative economy.

Одной из отличительных черт развития современного мирового хозяйства является переход ведущих в экономическом отношении стран к инновационному развитию общества, созданию его новой модели, основанной на генерации, широком распространении и использовании способностей, знаний и умений в качестве значимого ресурса. Поэтому наблюдаемый в мировой экономике тренд перехода на инновационный путь развития – объективная реальность, с которой не может не считаться ни одна страна [13].

Инновационное развитие мирового сообщества сопровождается ускоренным ростом целого ряда приоритетных отраслей, которые характеризуются производством товаров, работ или услуг со значительной добавленной стоимостью [7; 14]. Эти отрасли используют систему знаний по производственным или иным операциям, методам и процессам, соответствующую или превосходящую по своим качественным показателям мировые аналоги, и таким образом они обеспечивают достижения в области высоких технологий (high technology, high tech, hi-tech). Другим отличительным признаком данных отраслей является их наукоёмкость, т. е. значительные сопутствующие затраты на НИОКР (научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы).

Разработан ряд классификаций для этих отраслей. Руководствуясь классификацией, принятой в США, к высокотехнологичным и наукоёмким отраслям относят: авиационную, ракетно-космическую промышленность, электронику, компьютеры, телекоммуникации, оптоэлектронику, ядерные технологии, производство оружия и военной техники, биотехнологии, разработку новых материалов, производства, связанные с компьютеризацией. Согласно классификации ООН, продукция высокотехнологичных и наукоёмких отраслей промышленности – это воздушные и космические аппараты, электроника, офисная и электронно-вычислительная техника, оборудование для средств связи, включая радио и телевидение, радиоактивные материалы и прочие химические продукты, фармацевтические препараты, приборы (измерительные, оптические, медицинские), электрические и неэлектрические машины (ядерные реакторы, газовые турбины и др.), вооружения. Сегодня наиболее солидным научно-техническим, а также технологическим потенциалом в этих областях обладают США, Япония, Германия, Великобритания, Франция и Южная Корея [14].

За последние несколько лет практика экономического хозяйствования в Российской Федерации также претерпела существенные изменения, поскольку предприятия и организации вынуждены работать в новых условиях, характеризующихся ростом конкуренции и изменяющейся внешней средой. Способствует подобным изменениям и то, что экспортно-сырьевая модель развития исчерпала себя, а также резко снизилась роль традиционных факторов обеспечения экономического роста. В силу этого доля высокотехнологичных и наукоёмких отраслей, определяющих переход к новой инновационной экономике, основанной на экономике знаний, постоянно растёт [3; 8]. В Российской Федерации к высокотехнологичным наукоёмким отраслям экономики относят: авиационную и ракетно-космическую; радиоэлектронную, в том числе производство средств связи, радио и электронную промышленность, научное приборостроение; во-

енно-ориентированные отрасли промышленности, связанные с производством вооружений, боеприпасов, специальной химии; судостроение; химическую промышленность, в том числе химико-фармацевтическую и микробиологическую отрасли; атомную промышленность. Кроме этого, отдельно выделен сектор высокотехнологичных услуг, в который входят: рынок космических услуг, услуги авиационных перевозок и высокотехнологичные виды связи и передачи данных [9]. Высокотехнологичные отрасли обеспечивают решение целого ряда задач по модернизации и технологическому развитию российской экономики и повышению её конкурентоспособности, в том числе по критическим технологиям приоритетных направлений развития науки, технологий и техники, значимых для национальной безопасности государства [4].

Структурные сдвиги в промышленном производстве привели к тому, что в высокотехнологичных и наукоёмких отраслях выпуск продукции растёт значительно быстрее, чем в традиционных отраслях, однако и там происходят адаптация на инновационной основе к новым условиям, реконструкция и модернизация производства [11]. Поэтому высокотехнологичные и наукоёмкие отрасли во многом определяют инновационную политику не только ориентированных на них предприятий, но и предприятий традиционных отраслей. Вместе с тем надо отметить, что, хотя общее число российских предприятий, создающих либо использующих технологические инновации, постоянно увеличивается, наблюдаются низкая инновационная активность целых отраслей промышленности, отставание в области разработки, распространения и внедрения новейших перспективных технологий, недостаточный уровень компетенций и квалификации отечественных специалистов [7]. Отрицательно отражаются на инновационной активности и высокая неопределённость результатов, отсутствие мотивации бизнеса к изменению структуры экономики. Поэтому реальными конкурентами России в сфере инноваций становятся не мировые лидеры, а развивающиеся страны, в том числе и страны СНГ. Такое положение дел создаёт угрозы устойчивому развитию России как государству-лидеру [1]. Очевидно, что нивелирование этих неблагоприятных тенденций является в настоящее время стратегической задачей социально-экономической политики страны [6; 10]. В этой связи особую важность приобретают инновационные преобразования в промышленности, научно-исследовательской и образовательной сферах, государственном управлении. В полной мере это относится к высокотехнологичным наукоёмким предприятиям, которые отличаются от других предприятий ориентацией на преимущественный выпуск инновационной продукции, обязательным наличием высококвалифицированного персонала и инновационного потенциала и интеллектуальной собственности в активах, постоянным использованием новейших достижений науки и техники при создании продукции или оказании услуг [2; 4]. Следует отметить, что наукоёмкость и инновационный потенциал таких предприятий является важным показателем уровня выполнения ими НИОКР, перспективных исследований и разработок. Очевидно, что в ближайшие годы значительные усилия как в нашей стране [4], так и за рубежом [12] будут скон-

центрированы на эффективном формировании и развитии инновационного потенциала именно таких предприятий.

Однако при формировании и развитии инновационного потенциала перед высокотехнологичными наукоёмкими предприятиями встаёт целый ряд проблем. Так, до сих пор различные по сути определения инновации и инновационной деятельности, высокотехнологичных продуктов и услуг, критерии статуса предприятий и их инновационного потенциала, других характерных компонентов не позволяют однозначно описать процедуры, необходимые для эффективной деятельности предприятий. Отсутствуют рекомендации по разграничению предприятий, создающих единичный инновационный продукт и не осуществляющих его широкое внедрение, и предприятий, адаптирующих под свои потребности созданную другими инновационную технологию или продукт, слаба привязка процедур формирования и развития инновационного потенциала как жизненному циклу инноваций, так и самих предприятий. Нуждаются в совершенствовании и инструменты для оценки инновационного потенциала высокотехнологичных предприятий, особенно с учётом их ранжирования в конкурентной среде. Всё это позволяет констатировать, что в части определения статуса предприятий как высокотехнологичных, оценки и мониторинга их инновационного потенциала, теория и методология исследований не достаточно развита, а многие аспекты формирования перспективных планов функционирования и развития пока не достаточно полно отражены в литературе.

Перечисленные проблемы требуют более подробной разработки теоретической базы и методологии развития инновационного потенциала высокотехнологичных наукоёмких предприятий новой экономики. Поэтому необходимо формирование комплексной методической основы, включая организационно-экономическую составляющую. Это позволит реализовать комплексный подход к формированию и обеспечению устойчивого развития инновационного потенциала отечественных высокотехнологичных наукоёмких предприятий в динамичной конкурентной среде. При этом формирование и развитие инновационного потенциала таких предприятий следует рассматривать как сложную, многоаспектную категорию, эффективное управление которой является актуальной как с научной, так и с практической точек зрения.

Возникшие в процессе эффективного формирования и развития инновационного потенциала высокотехнологичных предприятий проблемы будут успешно решены при условии выполнения комплексных исследований, для чего необходимо:

- уточнить определение высокотехнологичного предприятия в зависимости от характера выполняемых работ и проанализировать признаки отнесения их к соответствующим отраслям;
- сформулировать определения инноваций и инновационной деятельности высокотехнологичных предприятий различной специализации, структурных составляющих их инновационного потенциала;

- проанализировать условия и тенденции эффективного формирования и развития инновационного потенциала высокотехнологичных предприятий, в том числе и имеющийся зарубежный опыт;
- исследовать особенности, факторы, условия и ограничения эффективного формирования и развития инновационного потенциала высокотехнологичных предприятий;
- сформировать концепцию и теоретическое обоснование условий эффективного формирования и развития инновационного потенциала высокотехнологичных предприятий;
- разработать методические рекомендации по внедрению, функционированию и развитию инновационного потенциала высокотехнологичных предприятий;
- обосновать необходимое информационное обеспечение процессов внедрения, функционирования и развития инновационного потенциала высокотехнологичных предприятий;
- дать практические рекомендации по формированию и развитию инновационного потенциала высокотехнологичных предприятий;
- на основе специально разработанного интегрального показателя дать оценку международной конкурентоспособности отечественных высокотехнологичных предприятий;
- оценить экономические эффекты от внедрения, функционирования и развития инновационного потенциала высокотехнологичных предприятий.

Несомненно, что выявленные проблемы формирования и развития инновационного потенциала высокотехнологичных наукоёмких предприятий в ближайшее время будут решены, что даст возможность успешно позиционировать их в конкурентной среде.

ЛИТЕРАТУРА

1. Авербух В.М. Шестой технологический уклад и перспективы России (краткий обзор) // Вестник Ставропольского государственного университета. 2010. Вып. 71. С. 159–166.
2. Беляков Г.П., Еремеева С.В. Инструменты оценки и управления развитием инновационного потенциала наукоёмкого предприятия ракетно-космической промышленности: монография. М.: Научное обозрение, 2016. 136 с.
3. Вертакова Ю.В., Греченюк О.Н., Греченюк А.В. Исследование возможностей перехода экономики России на инновационно-ориентированную модель развития // Научно-технические ведомости Санкт-Петербургского государственного политехнического университета. Экономические науки. 2015. № 1 (211). С. 84–92.
4. Волостнов Б.И., Кузьмицкий А.А., Поляков В.В. Национальная технологическая безопасность и основы её обеспечения // Проблемы машиностроения и автоматизации. 2011. № 3. С. 3–25.
5. Востриков В.С. Высокотехнологичные компании как фактор стратегического развития отечественной экономики // Креативная экономика. 2015. Т. 9. № 4. С. 473–484.
6. Глазьев С.Ю., Наумов Е.А., Понукалин А.А. Институциональные проблемы устойчивого социально-экономического развития: парадигма формирования научно-образовательных и инновационных структур // Актуальные проблемы экономики и менеджмента. 2014. № 3 (03). С. 100–113.

7. Зайцев А.В. Особенности функционирования высокотехнологичного предприятия в инновационной экономике // Вопросы инновационной экономики. 2014. № 1 (15). С. 21–35.
8. Мишуткина Н.А., Скороход О.В., Агалакова А.В. Состояние и развитие высокотехнологичного сектора экономики // Актуальные проблемы авиации и космонавтики. 2015. Т. 2. № 11. С. 237–239.
9. Тышкевич М.Ю., Ковалева В.А. Развитие наукоёмких технологий как основной фактор экономической безопасности страны // Экономика и бизнес: теория и практика. 2016. № 6. С. 76–81.
10. Указ Президента Российской Федерации от 13.05.2017 № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» // Российская газета. 2017. 15 мая.
11. Фомина А.В., Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Батьковский М.А. Управление развитием высокотехнологичных предприятий наукоёмких отраслей промышленности: монография / под ред. А.В. Фоминой. М.: Креативная экономика, 2014. 400 с.
12. Buchmann J.A. Valuing the Innovation Potentials of Firms: What Theory Suggests, Practitioners do, and both Implies for Existing Theory. Wiesbaden: Springer Gabler, 2015. 239 p.
13. Freeman C., Soete L. The Economics of Industrial Innovation. 3rd ed. Cambridge: MIT Press, 1997. 470 p.
14. Lipsey R.G., Carlaw K.I., Bekar C.T. Economic Transformations – General Purpose Technologies and Long-Term Economic Growth. Oxford: Oxford University Press, 2005. 618 p.

REFERENCES

1. Averbukh V.M. [The Sixth Technological Order and the Russian Perspectives (a Brief Review)]. In: *Vestnik Stavropol'skogo gosudarstvennogo universiteta* [Bulletin of Stavropol State University], 2010, no. 71, pp. 159–166.
2. Belyakov G.P., Yermeeva S.V. *Instrumenty otsenki i upravleniya razvitiyem innovatsionnogo potentsiala naukoymkogo predpriyatiya raketno-kosmicheskoy promyshlennosti* [The Tools of Assessment and Development Management of Innovative Potential of High-Tech Enterprises of Space-Rocket Industry]. Moscow, Nauchnoe obozrenie Publ., 2016. 136 p.
3. Vertakova Yu.V., Grechenyuk O.N., Grechenyuk A.V. [The Study of the Transition of Russian Economy to Innovation-Oriented Development Model]. In: *Nauchno-tekhnicheskie vedomosti Sankt-Peterburgskogo gosudarstvennogo politekhnicheskogo universiteta. Ekonomicheskie nauki* [St. Petersburg Polytechnic University Journal of Engineering Science and Technology. Economic Sciences], 2015, no. 1 (211), pp. 84–92.
4. Volostnov B.I., Kuz'mitskii A.A., Polyakov V.V. [National Technological Security and the Bases for its Provision]. In: *Problemy mashinostroeniya i avtomatizatsii* [Engineering and Automation Problems], 2011, no. 3, pp. 3–25.
5. Vostrikov V.S. [High-Tech Companies as a Factor of Strategic Development of the National Economy]. In: *Kreativnaya ekonomika* [Creative Economy], 2015, vol. 9, no. 4, pp. 473–484.
6. Glaz'ev S.Yu., Naumov E.A., Ponukalin A.A. [Institutional Problems of Sustainable Socio-Economic Development: Scientific-Educational and Innovative Structures Building Paradigm]. In: *Aktual'nye problemy ekonomiki i menedzhmenta* [Current Problems of Economics and Management], 2014, no. 3 (03), pp. 100–113.

7. Zaitsev A.V. [Features of High-Tech Enterprises Functioning in Innovation Economy]. In: *Voprosy innovatsionnoi ekonomiki* [Issues of Innovative Economy], 2014, no. 1 (15), pp. 21–35.
8. Mishutkina N.A., Skorokhod O.V., Agalakova A.V. [The State and Development of High-Tech Sector of Economy]. In: *Aktual'nye problemy aviatsii i kosmonavтики* [Current Problems of Aviation and Cosmonautics], 2015, vol. 2, no. 11, pp. 237–239.
9. Tyshkevich M.Yu., Kovaleva V.A. [The Development of High Technologies as the Main Factor of National Economic Security]. In: *Ekonomika i biznes: teoriya i praktika* [Economics and Business: Theory and Practice], 2016, no. 6, pp. 76–81.
10. [Decree of the President of the Russian Federation dated May 13, 2017 no. 208 “On the National Economic Security Strategy until 2030”]. In: *Rossiyskaya Gazeta*, 2017, May 15.
11. Fomina A.V., Avdonin B.N., Bat'kovskii A.M., Bat'kovskii M.A. *Upravleniye razvitiyem vysokotekhnologichnykh predpriyatiy naukoymkikh otrasley promyshlennosti* [Management of the Development of High-Tech Enterprises of Science-Intensive Industries]. Moscow, Creative Economy Publ., 2014. 400 p.
12. Buchmann J.A. *Valuing the Innovation Potentials of Firms: What Theory Suggests, Practitioners do, and both Implies for Existing Theory*. Wiesbaden, Springer Gabler, 2015. 239 p.
13. Freeman C., Soete L. *The Economics of Industrial Innovation*. Cambridge, MIT Press, 1997. 470 p.
14. Lipsey R.G., Carlaw K.I., Bekar C.T. *Economic Transformations – General Purpose Technologies and Long-Term Economic Growth*. Oxford, Oxford University Press, 2005. 618 p.

ИНФОРМАЦИЯ ОБ АВТОРЕ

Полосков Станислав Сергеевич – аспирант кафедры менеджмента и государственного управления Московского государственного областного университета; e-mail: stanislavpoloskov@gmail.com

INFORMATION ABOUT THE AUTHOR

Stanislav S. Poloskov – postgraduate student at the Department of Management and Public Administration, Moscow Region State University; e-mail: stanislavpoloskov@gmail.com

ПРАВИЛЬНАЯ ССЫЛКА НА СТАТЬЮ

Полосков С.С. Проблемы формирования и развития инновационного потенциала высокотехнологичных предприятий // Вестник Московского областного государственного университета. Серия: Экономика. 2017. № 4. С. 102-108
DOI: 10.18384/2310-6646-2017-4-102-108

FOR CITATION

Poloskov S.S. Issues of Formation and Development of High-Tech Enterprises Innovative Potential. In: *Bulletin of Moscow Region State University. Series: Economics*, 2017, no. 4, pp. 102-108
DOI: 10.18384/2310-6646-2017-4-102-108