

ОСОБЕННОСТИ ИНФЛЯЦИИ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ*

Аннотация: Инфляция представляет собой одну из самых тяжелых болезней экономики в XXI в. Ее грозные симптомы зафиксированы как в рыночных, так и в нерыночных хозяйствах, где механизм рынка разрушен административно-командной системой.

Ключевые слова: инфляция, экономические процессы, платежный баланс, издержки, последствия, деньги, рынок.

Инфляция может вызываться разными факторами. Это и выпуск излишнего количества денежных единиц, и отставание производства товаров от роста платежеспособного спроса, и поступление на рынок товаров, не пользующихся спросом.

Инфляция — это переполнение финансовых каналов бумажными деньгами, что приводит к их обесцениванию.

Инфляция — это денежное явление, но она не ограничивается обесцениванием денег. Она проникает во все сферы экономической жизни и начинает их разрушать. От нее страдают государство, производство, финансовый рынок, но больше всего страдают люди. Во время инфляции происходит:

- 1) обесценивание денег по отношению к золоту;
- 2) обесценивание денег по отношению к товару;
- 3) обесценивание денег по отношению к иностранной валюте.

Еще одно определение инфляции мы можем прочитать в современных американских учебниках: инфляция — это повышение общего уровня цен. Это, конечно, не означает, что обязательно повышаются все цены. Даже в периоды довольно быстрого роста инфляции некоторые цены могут оставаться относительно стабильными, а другие — падать. Одно из главных больных мест — то, что цены имеют тенденцию подниматься неравномерно. Одни подсакаивают, другие поднимаются более умеренно, а третьи вовсе не поднимаются.

Последствия инфляции зависят от того, является ли она предсказуемой (экономические агенты примерно знают, каким будет рост цен) или неожиданной. В первом случае ущерб от инфляции будет меньше, поскольку решения принимаются в условиях определенности. Однако и тогда имеются определенные общественные издержки инфляции.

1. Первый вид издержек связан с инфляционным налогом. Обесценение денег ведет к падению спроса на них. Это означает, что люди начинают открывать срочные процентные счета в банках или скупать иностранную валюту. Но тогда при совершении сделок приходится чаще посещать банк или обменный пункт. Возникающие в связи с этим затраты получили название издержек стоптанных башмаков.

2. Второй вид издержек связан с тем, что инфляция заставляет фирмы чаще изменять прайс-листы, ценники и т.п. Такого рода издержки называются издержками меню.

3. Третий вид издержек связан с особенностями налогового законодательства. Дополнительная прибыль, полученная вследствие инфляции, облагается налогом наравне с обычной прибылью. В результате фирмы фактически несут повышенные налоговые обязательства.

Предположим, затраты фирмы составляют 100000 руб., а выручка от реализации

* © Жигновская З.В.

- 200000 руб. Тогда прибыль равна 100000 руб. Ставка налога составляет 50%. Следовательно, прибыль после уплаты налога — 50000 руб. Пусть с момента понесения затрат цены выросли вдвое. Теперь прибыль фирмы будет 300000 руб. (400000—100000), а прибыль после уплаты налога — 150000 руб. На первый взгляд, чистая прибыль возросла. Но ведь фирме для продолжения бизнеса приходится вновь закупать сырье, материалы, труд и т. д., а все это теперь тоже стоит вдвое дороже. Следовательно, из чистой прибыли приходится брать 100000 руб. только для того, чтобы поддержать производство на прежнем уровне. В распоряжении фирмы остаются, как и раньше, 50000 руб., но с учетом роста цен покупательная способность этих денег упала ровно в два раза.

4. Следующий вид издержек состоит просто в неудобстве жизни при меняющихся ценах, поскольку все расчеты и сопоставления затрудняются. Постоянно приходится уточнять, в ценах какого года произведен тот или иной подсчет.

Непредвиденная инфляция подрывает рыночный механизм распределения ресурсов и продуктов, а потому ущерб от нее заметно выше. В число ее издержек входят:

1. Обесценение денежных сбережений фирм и населения. В частности, у предприятий обесцениваются амортизационные фонды, что подрывает процесс воспроизводства.

2. Перераспределение богатства от кредиторов к должникам. Последние берут займы “дорогими деньгами”, а отдают “дешевыми”. Так, один из источников стремительного обогащения так называемых “новых русских” состоял в том, что в те годы, когда цены увеличивались в разы, они получали государственные кредиты, например под 20% годовых. Разрыв между ожидаемой и фактической реальной процентной ставкой, возникающий из-за неожиданной инфляции, разрушает кредитную систему.

3. Перераспределение богатства от людей с фиксированными доходами (пенсионеры, работники с заработной платой, размер которой закреплён договором и т.п.) к тем, чьи доходы гибко реагируют на изменение цен.

4. Увеличение инвестиционных рисков, соответственно - сокращение инвестиций.

Особенно велики издержки гиперинфляции. Такая инфляция полностью разрушает экономику, делая невозможным любое бизнес-планирование. Фирмы прекращают капиталовложения, так как не знают, какими будут цены на товары и ресурсы даже через несколько месяцев. Потребительский спрос деформируется из-за стремления населения вкладывать деньги в товары длительного пользования, покупаемые “впрок”, и в валюту. Производство вытесняется спекулятивными операциями. Остановить гиперинфляцию очень сложно.

Так как различные социальные группы достигают критической точки инфляции не одновременно, то первыми несут потери от снижения реальных доходов лица, имеющие фиксированные доходы — пенсии, стипендии, пособия и т. п. Эти виды дохода начинают обесцениваться уже на ранних стадиях инфляционного процесса.

На следующей стадии обесценение затрагивает заработные платы, которые растут медленнее, чем цены. В результате сокращается мотивация к труду. Рабочая сила, пытаясь сохранить прежний уровень жизни, перемещается в более доходные сектора экономики, а происходящее в результате сокращение реального производства стимулирует дальнейший рост цен.

На этой же стадии инфляции практически одновременно с наемными работниками критической точки достигают мелкие и средние фирмы, уступающие крупным фирмам в качестве оборудования, в применяемых технологиях, организации труда и т. д. Для того чтобы снизить потери от инфляции, эти фирмы вынуждены наращивать запасы сырья и материалов “впрок”, а растущие цены постепенно “съедают” оборотные средства предприятий. Происходит материализация денежных средств, то есть капитал перетекает из

денежной формы в товарную.

На следующей стадии развития инфляции критической точки достигает и государство. Если перед этим растущие в абсолютном размере налоговые поступления обеспечивали расходную часть бюджета, то теперь, чтобы финансировать увеличивающиеся расходы, государство вынуждено прибегнуть к эмиссии денег. Дополнительная денежная эмиссия позволяет государству осуществлять необходимые платежи, но возрастающая денежная масса увеличивает темпы инфляции. Государство вынуждено осуществлять дальнейшую эмиссию, раскручивая инфляционную спираль.

По влиянию инфляции на экономический рост существует несколько точек зрения.

Кейнсианская теория и ее последователи считают, что слабая инфляция стимулирует экономическое развитие.

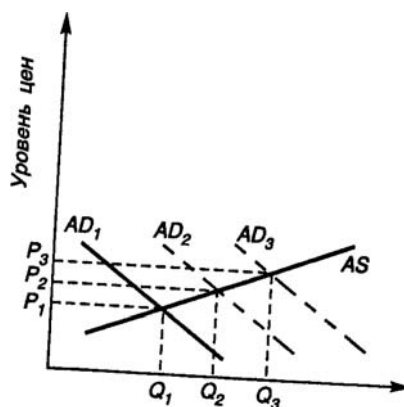


Рис.1. Объем производства

Нарушение равновесия из-за смещения кривой совокупного предложения.

Предположим, что равновесный объем производства при уровне цен P_1 находится в точке Q_1 . Экономика использует имеющиеся трудовые и материальные ресурсы не полностью. Если уровень цен повысится до P_2 , то это вызовет рост доходов, и совокупный спрос AD_1 переместится в положение AD_2 . Рост цен обусловит перераспределение денежного дохода в пользу социальных групп, обладающих большей предельной склонностью к сбережению, что будет стимулировать увеличение инвестиций. Медленное постоянное повышение цен обеспечивает фирмам получение дополнительной прибыли, и они будут заинтересованы в осуществлении инвестиций и расширении производства.

Этот процесс будет продолжаться до тех пор, пока в экономике будут существовать неиспользованные ресурсы, а рост цен будет относительно небольшим.

В отличие от последователей Кейнса, представители различных направлений неоклассической теории считают, что даже слабая инфляция негативно влияет на экономическое развитие. Во-первых, рост цен приведет к тому, что сначала вкладчики замедлят рост вкладов, а затем станут уменьшать их, перемещая средства в сферу потребления. Во-вторых, рост цен тормозит инвестиционный процесс. Перспектива сбыта продукции в условиях роста цен становится неопределенной, а расширение производства в такой ситуации становится рискованным и даже бессмысленным.

Следует отметить, что истинность той или другой точки зрения эмпирически не подтверждена. Можно признать, что при уровне инфляции до 5% в год происходит экономический рост. Инфляция выше этого уровня влияет на экономику негативно.

Еще одним негативным последствием инфляции является ухудшение платежного

баланса страны или чистого экспорта X_n , который представляет собой разницу между импортом и экспортом.

Предположим, что существует ряд стран, торгующих друг с другом и у которых объем экспорта равняется объему импорта ($X_n = 0$). Если в какой-то из этих стран начнется постепенный постоянный рост цен, то экспорт из этой страны станет сокращаться, а импорт — расти. Платежный баланс становится отрицательным. Если такая ситуация будет развиваться дальше, то эта страна для покрытия дефицита должна либо использовать свои золотовалютные резервы, либо девальвировать национальную валюту. Использование золотовалютных резервов не может продолжаться достаточно долго из-за их ограниченной величины. Девальвация национальной валюты на первом этапе позволит сохранить экспортно-импортные пропорции платежного баланса и даже несколько усилит конкурентоспособность отечественных товаров за рубежом. Однако снижение курса национальной валюты приведет через некоторое время к диспропорциям в экономике, так как преимущество получают отрасли, ориентированные на производство экспортной продукции, а отрасли, потребляющие импортные товары, окажутся в упадке. Кроме того, девальвация национальной валюты создаст проблему погашения иностранных кредитов, так как для возврата единицы иностранной валюты будет требоваться большее количество единиц национальной валюты. Когда народное хозяйство поражено инфляцией, потребители становятся ее жертвами, которым приходится страдать от падения уровня жизни. Это происходит в разных формах.

Если инфляция носит открытый характер, проявляется в непрерывном общем повышении цен, то падает реальная ценность личных сбережений, хранящихся в виде наличных денег или на банковских счетах.

Каждый новый виток роста цен неумолимо сокращает массу товаров, которую способны приобрести владельцы таких сбережений. В лучшем положении оказываются владельцы акций, надеющиеся хотя бы и на инфляционное, но повышение дохода. Следовательно, период инфляции благоприятен для проведения ускоренной приватизации экономики. Обладатели сбережений будут стремиться купить акции, предъявлять повышенный спрос на них, чтобы стать совладельцами собственности и сохранить свои сбережения.

Наименьший ущерб несут те, кто успел вложить сбережения в недвижимость, твердую валюту или материальные ценности (золото), которые в принципе могут только дорожать. Однако предложения на рынке, например, золота по понятным причинам ограничены. В сочетании с инфляционным спросом это приводит к высоким ценам, недоступным для большинства обладателей сбережений.

В условиях открытой инфляции банки удержат ее, если установленный ими процент по вкладам превысит текущий темп роста цен. Эта разница должна быть не меньше адаптированных инфляционных ожиданий, ибо многие депозиты задерживаются в банках на определенное время. Тогда % смог бы защитить сбережения от обесценивания и способствовать притоку вкладов. Если государство стремится свести к минимуму потери населения от открытой инфляции, необходимо обеспечить гражданам возможность свободного вложения сбережений в акции или недвижимость.

В экономике с подавленной инфляцией, положение владельцев сбережений становится более тяжелым. В условиях хронического товарного дефицита повышение % по вкладам едва ли даст положительный результат. Оно может в определенной степени предотвратить обесценение сбережений, но не спасет от тотального дефицита товаров, когда сбережения не на что тратить. При подавленной инфляции нельзя избежать утраты части сбережений, особенно хранящихся в наличных деньгах и на банковских счетах. Очевидно, что для минимизации потерь потребителей необходим постепенный переход

к открытому типу инфляции.

В период инфляции снижаются текущие реальные доходы потребителей, свидетельствуя об ухудшении ежедневных показателей их благосостояния. Падение уровня жизни наиболее заметно при подавленной инфляции, поскольку индексация и другие методы защиты населения от инфляции относятся к денежным доходам и не влияют на дефицит товаров и услуг. Внешне кажется, что в условиях открытой инфляции положение потребителей более благополучно, чем при подавленной инфляции – нет дефицита товаров и осуществляются компенсационные меры. В действительности благосостояние населения все равно снижается.

Во-первых, противоинфляционные выплаты не могут поспеть за динамикой цен, поскольку последние растут ежедневно, а пересмотр ставок заработной платы и фиксированных доходов происходит через определенное время. Чем больше это запаздывание, тем ощутимее удары инфляции по текущему потреблению.

Во-вторых, предугадать возможное повышение цен, особенно при неуправляемой гиперинфляции, крайне сложно. Борясь с дефицитом бюджета и стремясь экономить на любых статьях расходов, правительства обычно недооценивают инфляционную опасность, что делает неизбежным падение уровня жизни.

В-третьих, подобные компенсации в принципе не могут быть полными. В обстановке инфляции издержек государство вынуждено идти на компромиссные решения, когда противоинфляционные добавки не полностью покрывают потери доходов от роста цен. При этом уменьшение реальных доходов неминуемо.

Таким образом, открытая и подавленная инфляция отрицательно влияют на сбережения и текущее потребление, ухудшается благосостояние населения.

В том же направлении действует эффект инфляционного налогообложения. Он проявляется и в экономике с прогрессивной системой подоходного налогообложения. Регулярно получая денежные компенсации при открытой инфляции, налогоплательщик перемещается в группу лиц с более высокими доходами и, соответственно, большей ставкой налогообложения. При этом он отдает государству возрастающую часть своего дохода. Нельзя исключить вариант, когда сумма, оставшаяся после вычета налога, по своей покупательной способности кажется меньше той, что была до начала инфляционного роста заработной платы. Для нейтрализации эффекта инфляционного налогообложения необходимо усовершенствование налогового законодательства. В нем, в частности, следует предусмотреть автоматическую коррекцию ставок подоходных налогов в зависимости от динамики индекса цен.

В инфляционной экономике цены перестают давать сигналы инвестициям, дезориентируют их. В результате отраслевые и региональные диспропорции становятся неизбежными.

Цены в период открытой инфляции обычно растут быстрее номинальных доходов. У предпринимателей издержки на заработную плату растут медленнее затрат на приобретение средств производства, что делает более выгодным сохранение устаревшего и сравнительно дешевого оборудования, чем замену его новым и более дорогим. Из-за опережающего роста цен старая трудоемкая технология может приносить больше прибыли, чем новая. Это обстоятельство отрицательно влияет на техническое состояние производства, тормозит освоение новых технологий.

В обстановке открытой инфляции повышению эффективности производства препятствует инфляционное налогообложение, изымающее часть прибыли, которую можно было бы вложить в развитие бизнеса.

Наконец, в период активной инфляции наблюдается общее замедление экономического развития. Поскольку предугадать движение цен и издержек практически невозмож-

но, предприниматели предпочитают воздерживаться от крупных капитальных затрат с длительными сроками окупаемости. Выбор этой модели экономического поведения продиктован также неясными перспективами в отношении финансирования инвестиций, так как владельцы сбережений опасаются надолго расставаться с ними.

Главное же состоит в том, что неуправляемая инфляция делает плохо управляемым все народное хозяйство. Организуя регулирование рыночной экономики, государство полагается в основном на косвенные методы (налог на прибыль и др.). Объектами воздействия становятся денежные параметры экономической деятельности фирмы, банка, потребителя — доход, прибыль, сбережения и т. п. Управление может принести желаемые результаты, если денежная система достаточно устойчива. Дестабилизируя ее, инфляция автоматически снижает эффективность экономических регуляторов, что подталкивает государство к использованию административных способов воздействия. Тем самым инфляция обесценивает не только деньги, но и всю систему регулирования рыночного хозяйства.

Инфляция — весьма распространенный экономический недуг, от которого в последние десятилетия пострадали многие развитые страны. Однако справиться с ней можно, о чем свидетельствует мировая практика. Это вселяет надежду, что и в отечественной экономике удастся обуздать инфляцию, которая десятилетиями пребывала в подавленном состоянии, а с переходом к открытому типу протекает в острых формах.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Вводный курс по экономической теории” под редакцией Г.П. Журавлева, М.: Инфра-М, 1997.
2. Н.И. Базылева, С.П. Гурко. Экономическая теория. М., БГЭУ, 1997.
3. С.Г. Серяков. Экономическая теория. “Юрист”, 2001.5
4. А.И. Архипова, А.П. Нестеренко, А.К. Большакова. Экономика, М.: Проспект, 1999.

Z. Zhignovskaya

THE FEATURES OF INFLATION AND ITS INFLUENCE ON ECONOMIC PROCESSES

Abstract: The inflation represents one of the heaviest illnesses of economy in XXI century. Its dangerous symptoms are fixed both in market, and in not market facilities, where the mechanism of the market is destroyed by administrative - command system.

Key words: inflation, economic processes, payment balance, costs, consequences, money, market.